

## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea „Dunărea de Jos” din Galați
1.2 Facultatea	Facultatea Transfrontalieră
1.3 Departamentul	Științe aplicate
1.4 Domeniul de studii	Economie și afaceri internaționale
1.5 Ciclul de studii	Masterat
1.6 Programul de studii	Administrarea afacerilor internaționale euroregionale

### 2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	<b>Sistemul comercial internațional</b>						
2.2 Titularul activităților de curs							
2.3 Titularul activităților de seminar							
2.4 Anul de studiu	I	2.5 Semestrul	II	2.6 Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	OB

### 3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	56	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	28
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					28
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					63
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					63
Tutoriat					2
Examinări					2
Alte activități					
<b>3.7 Total ore studiu individual</b>	<b>144</b>				
<b>3.8 Total ore pe semestru</b>	<b>200</b>				
<b>3.9 Numărul de credite</b>	<b>8</b>				

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	• Nu este cazul
4.2 de competențe	• Nu este cazul

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Studenții se vor prezenta la prelegeri, seminarii cu telefoanele mobile închise.</li> <li>• Nu va fi acceptată întârzierea studenților la curs și seminar.</li> </ul>
5.2. de desfășurare a seminarului/laboratorului	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Termenul predării lucrării de seminar este stabilit de titular de comun acord cu studenții. Nu se acceptă cererile de amânare decât pe motive obiectiv întemeiate.</li> <li>• Pentru predarea cu întârziere a eseurilor sau a lucrărilor de seminar, acestea vor fi depunctate cu 0,5 pct./zi de întârziere.</li> </ul>

### 6. Competențele specifice acumulate

<b>Competențe profesionale</b>	CP4. Aplicarea creativă a metodelor și tehnicilor de cercetare în analiza, interpretarea și identificarea de soluții pentru situații specifice administrării afacerilor internaționale euroregionale CP5. Conducerea, coordonarea, și comunicarea eficientă a membrilor unei echipe într-un mediu intercultural CP6. Aplicarea modelelor de comercializare internațională la nivel euroregional
--------------------------------	---

<b>Competențe transversale</b>	
------------------------------------	--

### 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> <li>Explicarea și înțelegerea de către masteranzi a principalelor teorii și modele promovate în sistemul comercial internațional, precum și a efectelor liberalizării și internaționalizării economiilor naționale, pe de o parte și asupra economiei mondiale, pe de altă parte.</li> </ul>
7.2 Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none"> <li>Familiarizarea studenților de la masterat cu noțiunile specifice teoriilor și modelelor schimburilor internaționale, calcularea și interpretarea indicatorilor statistici specifici, precum și evaluarea impactului internaționalizării asupra economiilor naționale, regionale și internaționale</li> </ul>

### 8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
1. Comerțul internațional - flux principal al circuitului economic mondial	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
2. Factorii de influență ai evoluției comerțului internațional	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
3. Procesele de integrare economică regională și influențele lor asupra dinamicii și structurii fluxurilor comerciale internaționale	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
4. Definirea și obiectivele sistemului comercial internațional	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
5. Principiile GATT/OMC	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
6. GATT - istoric, evoluție, impact asupra comerțului internațional	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
7. OMC – istoric, evoluție și implicații asupra comerțului internațional actual.	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
8. Legitimitatea și criticile aduse sistemului comercial internațional	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
9. Principiul de aderare la OMC a unui stat	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
10. Negocierile din cadrul OMC	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
11. Impactul conferințelor ministeriale din cadrul OMC asupra evoluției comerțului mondial	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
12. SUA și influența în cadrul OMC	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
13. China în relația cu OMC	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
14. România membră a OMC	Prelegere	Prezentare orală+multimedia (prezentare powerpoint)
<b>Bibliografie</b>		
1. Appleyard D. R., Field A. J. Jr. - <i>International Economics, Third Edition</i> , Irwin Mcgraw-Hill, International Edition, Boston, 2005 2. Awad-Warrad T. - <i>International trade: theories and policies</i> , 1995 3. Burnete S. – <i>Elemente de economia și politica comerțului internațional</i> , Editura ASE, București, 2007; 4. Dixit A. K., Norman V. - <i>Theory of International Trade</i> , Cambridge University Press: Cambridge, 1986		

<p>5. Feenstra R.C., Taylor A.M. - <i>International Trade</i>, 4th Edition, Worth Publishers, 2017</p> <p>6. Hoekman B., Kostecki M. - <i>The Political Economy of the World Trading System</i>, Oxford University Press, Oxford, 2009</p> <p>7. Krugman P. R., Obstfeld M., Melitz M. - <i>International Trade: Theory and Policy</i>, Pearson Education Limited, 2021</p> <p>8. McCulloch, R. - "The International Trading System and Its Future," Working Papers 08, Brandeis University, Department of Economics and International Business School, 2010</p> <p>9. Miron D. – <i>Comerț Internațional</i>, Editura ASE București, 2008</p> <p>10. Muntean M.-C. – <i>Sistemul comercial internațional</i> – Note de curs, FT, UDJG, 2022</p> <p>11. Poon J., Rigby D.L. - <i>International Trade. The Basics</i>, Routledge, Taylor and Francis Group, 2017</p> <p>12. *** The WTO Annual Report 2022</p> <p>13. *** The World Trade Report 2021</p> <p>14. *** <a href="https://www.wto.org/">https://www.wto.org/</a></p>		
<b>8. 2 Seminar/laborator</b>	Metode de predare	Observații
Dezbaterea aspectelor teoretice ale problematicii predate la curs (pentru fiecare temă în parte)	Dezbatere pe bază de bibliografie	La fiecare seminar
Întocmirea, prezentarea și dezbaterile unor studii de caz cu privire la teme legate de sistemul comercial internațional prezentate la curs.	Proiecte întocmite și prezentate de studenți	Câte un studiu de caz la fiecare temă
<p><b>Bibliografie</b></p> <p>1. Appleyard D. R., Field A. J. Jr. - <i>International Economics, Third Edition</i>, Irwin Mcgraw-Hill, International Edition, Boston, 2005</p> <p>2. Awad-Warrad T. - <i>International trade: theories and policies</i>, 1995</p> <p>3. Burnete S. – <i>Elemente de economie și politica comerțului internațional</i>, Editura ASE, București, 2007;</p> <p>4. Dixit A. K., Norman V. - <i>Theory of International Trade</i>, Cambridge University Press: Cambridge, 1986</p> <p>5. Feenstra R.C., Taylor A.M. - <i>International Trade</i>, 4th Edition, Worth Publishers, 2017</p> <p>6. Hoekman B., Kostecki M. - <i>The Political Economy of the World Trading System</i>, Oxford University Press, Oxford, 2009</p> <p>7. Krugman P. R., Obstfeld M., Melitz M. - <i>International Trade: Theory and Policy</i>, Pearson Education Limited, 2021</p> <p>8. McCulloch, R. - "The International Trading System and Its Future," Working Papers 08, Brandeis University, Department of Economics and International Business School, 2010</p> <p>9. Miron D. – <i>Comerț Internațional</i>, Editura ASE București, 2008</p> <p>10. Muntean M.-C. – <i>Sistemul comercial internațional</i> – Note de curs, FT, UDJG, 2022</p> <p>11. Poon J., Rigby D.L. - <i>International Trade. The Basics</i>, Routledge, Taylor and Francis Group, 2017</p> <p>12. *** The WTO Annual Report 2022</p> <p>13. *** The World Trade Report 2021</p> <p>14. *** <a href="https://www.wto.org/">https://www.wto.org/</a></p>		

### 9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domenii aferente programului

- Organizarea de întâlniri și dezbateri ale studenților cu practicieni din domeniul schimburilor economice internaționale, documentare în firme care prestează servicii internaționale, practică în unități de profil, întocmirea unor studii de caz

### 10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
Curs	Însușirea conținutului teoretico conceptual al disciplinei predate	Examen scris, accesul la examen fiind condiționat de prezentarea la ultimul seminar a portofoliului de lucrări. Pentru a lua în considerare punctajul obținut pe portofoliul de lucrări, studentul trebuie să obțină cel puțin jumătate din punctajul anunțat la proba scrisă.	70%
	Capacitatea de utilizare adecvată a conceptelor, metodelor și procedurilor specifice disciplinei Sistemului comercial internațional		
	Înțelegerea importanței studiilor de caz în problematica analizată		
	Construirea tipurilor de argumente pro și contra pentru situații dilematice		
Seminar/laborator	Însușirea și înțelegerea problematicii tratate la curs și seminar	Prezentarea unui portofoliu de lucrări elaborate pe parcursul semestrului este o	30%

	Capacitatea de a explica și utiliza corect metodele, modelele și testele de gândire critică parcurse	cerință de acces la examinarea finală. Conținutul portofoliului de lucrări se stabilește de către cadrul didactic care derulează activități de seminar de comun acord cu studenții. Portofoliul de lucrări se predă în ultimul seminar din perioada de activitate didactică.	
	Originalitatea proiectelor elaborate		
	Identificarea structurii argumentative a unei situații dilematice; Evaluarea argumentelor proprii sau susținute de alții		
	Capacitatea de a construi tipurile de argumente <i>pro</i> și <i>contra</i> studiate adaptate la situații reale definite		
<b>10.4 Standard minim de performanță</b>			
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Cunoașterea noțiunilor teoretice fundamentale ale disciplinei dublată de o activitate la seminar</li> </ul>			

Data completării

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

Data avizării în departament

Semnătura Directorului de departament